

Nous sommes conscients de la responsabilité et de la valeur des données personnelles que vous êtes d'accord de partager avec nous dans le cadre de votre projet. En toute transparence, ces données sont traitées avec respect et vous pouvez consulter notre [politique de confidentialité sur notre site web](#).

Nom et Prénom :	
Adresse et no :	
NPA / Domicile	
Téléphone portable	
Adresse e-mail	
Date de naissance	
État civil	
Nombre d'enfant(s) à charge	
Conseiller/ère ORP (si chômage)	
Date de l'inscription au chômage (si chômage)	

Décrivez votre projet : Que proposez-vous ? Qui sont vos clients ? A quel(s) besoin(s) votre projet répond-il ? Quelles sont vos compétences pour satisfaire ce(s) besoin(s) ?  
Pourquoi souhaitez-vous vous lancer dans ce projet ?

Que proposez-vous :

---

---

---

---

Qui sont vos client.e.s ?

---

---

Quels besoins comblez-vous avec votre projet ?

---

---

Pourquoi souhaitez-vous vous lancer dans ce projet ?

---

---

---

Afin de déterminer le revenu mensuel moyen dont vous avez besoin pour payer **uniquement** vos charges personnelles et/ou familiales, merci de compléter le tableau ci-dessous :

<u>Dépenses <b>mensuelles</b> fixes</u>			<u>Dépenses <b>mensuelles</b> variables</u>			
Loyer avec charges (chauffage)			Alimentation			
Eau/Électricité/Gaz			Entretien, ménage			
Tél/mobile/internet/TV			Habillement			
Assurance maladie (base + complémentaire)			Soins personnels			
Assurance responsabilité civile			Essence véhicule			
Assurance ménage			Loisirs			
Assurance 3ème pilier			Animaux			
Assurance véhicule			Divers (cigarettes p.ex.)			
Plaques véhicule						
Leasing						
Abonnement transports publics						
Abonnements divers (sport, revue...)						
Pension alimentaire						
Garde d'enfants						
Argent de poche enfants :						
Impôts actuels						
Autres						
Crédits/Dettes (sauf hypothèque)						
Sous-total			Sous-total			
<b>Total des charges</b>						

### Quelle est la concurrence déjà présente dans votre zone d'activité ?

La concurrence est un point essentiel. Si vous êtes sur le point de créer une entreprise, il est bon de rappeler que **le marché a vécu sans vous jusqu'à présent**. Il est impératif d'évaluer la concurrence afin de vous situer et de tirer des informations qui vous permettront de mieux évaluer ledit marché. C'est une donnée que vous devrez prendre en compte tout au long de votre activité car **la concurrence ne « dort » pas**. Même si votre produit est tout à fait nouveau, il existe peut-être dans ce cas une concurrence latérale et non plus frontale (les clients ont une solution alternative pour répondre à leur besoin). Par exemple, si votre projet est d'ouvrir une pizzeria, vous êtes en concurrence avec tous les restaurants, food trucks...et pas seulement avec les pizzerias.

Nom de l'entreprise concurrente Et sa localisation	Description de ses produits et de ses services	Dans quelle région cette entreprise vend-elle ses produits et services ?	Quel type de clientèle est visée ? (privé, prof, admin...)

Liste de contrôle pour le lancement d'une entreprise.

### Sommaire

Voici une liste de contrôle pour celui ou celle qui songe à se lancer en affaires. Elle porte sur les points que vous devez examiner sérieusement pour déterminer si votre idée représente véritablement une bonne affaire et si vous savez vraiment vers quoi vous vous dirigez.

Voici quelques questions qui vous aideront à examiner en détail ce que vous devez savoir et faire. Cette démarche a pour but de faire avancer au mieux votre projet et ne vise pas à vous juger. Dans votre propre intérêt, répondez au plus près de votre personnalité et de vos compétences. Rappelez-vous, même si vous estimez vouloir créer une « petite » entreprise, vous passerez par toutes ces étapes.

## Analyse préliminaire

Devrais-je me lancer dans cette entreprise ? Pour y répondre, il faut d'abord procéder à une évaluation préliminaire d'éléments personnels et d'éléments liés au projet.

### Éléments personnels généraux

Vos traits de caractère vous permettent-ils de vous adapter à la gestion d'une entreprise et d'en tirer plaisir ?

Sur une échelle de 1 à 5 (pas du tout d'accord =1 à tout à fait d'accord = 5)

	1	2	3	4	5
Pouvez-vous vous adapter facilement aux changements ?					
Avez-vous déjà travaillé pour quelqu'un d'autre comme gérant.e ?					
Avez-vous déjà été à votre compte ?					
Avez-vous une formation ou une expérience administrative ?					
Avez-vous économisé de l'argent ?					
Etes-vous d'accord avec le fait que de posséder votre propre entreprise peut se traduire par de nombreuses heures de travail par jour, y compris durant les week-ends et les jours de congé ?					
Avez-vous de l'endurance et une bonne santé vous permettant de gérer une entreprise ?					
Avez-vous la force émotionnelle vous permettant d'endurer la tension et le stress ?					
Êtes-vous disposé.e à subir une baisse de votre niveau de vie pendant plusieurs mois ou années ?					
Êtes-vous disposé.e à perdre vos économies ?					
Êtes-vous disposé.e à réinvestir votre salaire ou vos bénéfices pour aider votre entreprise à grandir ?					

Éléments personnels particuliers

Quelles sont les compétences et les connaissances spécialisées essentielles à la réussite de votre projet ?

---

---

---

---

Possédez-vous ces compétences ?

---

Quelles solutions envisagez-vous pour combler les connaissances qui vous manquent ?

---

---

Qu'est-ce qui vous fait penser que ce projet satisfera-t-il réellement vos aspirations de carrière ?

---

---

---

---

Si vous êtes en couple, de quelle manière votre conjoint.e participe-t-il/elle à votre projet ?

---

---

---

**Exigences de la réussite**

Si votre produit/service est inexistant dans la région, comment vos clients potentiels font-ils actuellement pour satisfaire leur(s) besoin(s) ?

---

---

---

Si votre produit/service est existant dans la région, comment allez-vous vous démarquer de la concurrence déjà présente ? (Attention, proposer des prix bas n'est pas une solution viable à long terme : vous devez être rentable et crédible. Un service de qualité, ça se paie !

---

---

**Principaux écueils**

Quelles seraient les raisons qui vous empêcheraient de démarrer votre activité ?

---

---

---

Dans quelle mesure votre activité entraînera-t-elle des conséquences qui pourraient être nuisibles pour l'environnement ?

---

---

Votre projet est-il soumis à des restrictions concernant la publicité ? (c'est le cas des projets dans le secteur médical par exemple)

---

---

**Aspects financiers**

Que devez-vous acquérir pour démarrer votre activité ? (matériel, outillage, bureautique...)

---

---

---

---

Combien cela vous coûtera-t-il ?

---

---

---

---

Possédez-vous les fonds propres (réserves financières personnelles) pour payer ces investissements ?

---

---

Si ce n'est pas le cas, auprès de qui pourrez-vous emprunter l'argent nécessaire pour payer vos investissements et assurer le roulement financier des premiers mois ?

---

---

---

Quelles sont les garanties que vous pouvez apporter (assurance vie par exemple) ?

---

---

---

Quel est le chiffre d'affaires (total des ventes) escompté pour votre première année d'activité ?

---

Comment avez-vous estimé ce montant ?

---

---

Combien pourriez-vous gagner **annuellement** en travaillant chez un employeur pour un même type d'activités ?

---

Que pensez-vous de la comparaison entre ces deux montants ?

---

---

**Les réflexions nécessaires que vous devez mener quant à votre projet**

Qui seront vos client-e-s ? (particuliers ? entreprises ? administrations ?)

---

---

Pourquoi achèterait-on votre produit/service plutôt que ceux d'entreprises déjà bien implantées et reconnues pour leurs compétences et respect des délais ?

---

---

---

Quel type de publicité envisagez-vous de réaliser ? (annonce presse, radio, flyer, carte de visite...)?

---

---

Quels sont les coûts pour réaliser la publicité envisagée ?

---

---

---

Avez-vous trouvé un bon établissement pour votre magasin ou entreprise ?

---

Quel est son coût ?

---

Où est-il situé ?

---

De quelle (s) autorisation(s) avez-vous besoin pour utiliser ses locaux ?

---

---

Votre clientèle peut-elle y avoir accès facilement ? (stationnement ou arrêt de bus à proximité )

---

Aurez-vous assez d'espace lorsque votre entreprise grandira ?

---

Décrivez le personnel supplémentaire dont vous pourriez avoir besoin pour offrir vos produits ou services.

---

---

Comment ferez-vous pour rechercher le personnel supplémentaire si besoin ?

---

Comment ferez-vous pour gérer les aspects administratifs de vos futur.es employé.es ? (salaire, CCT, arrêt maladie/accident...)

---

Quel est le prix demandé pour votre produit / service ET quel mode de paiement allez-vous appliquer ?

---

Quel est le prix pratiqué par la concurrence pour le même produit / service ?

---

Quel système comptable avez-vous prévu pour enregistrer vos revenus, vos dépenses, vos factures... ?

---

A quelle fiduciaire ferez-vous appel pour vous aider à tenir vos comptes et réaliser votre déclaration d'impôts ?

---

Combien ses prestations vous coûteront-elles ?`

---

### **Démarches administratives**

Quel statut juridique allez-vous choisir pour votre entreprise ? (raison individuelle ? Sàrl ? SA ?) => pour en savoir plus : cf. [www.startbox.ch](http://www.startbox.ch)

---

Pourquoi choisir ce statut ?

---

Savez-vous quelles sont les démarches administratives à effectuer pour la création de votre entreprise ?

---

---

Savez-vous quelles sont les assurances obligatoires et facultatives à conclure ?

---

**Approvisionnement** (à compléter uniquement si vous avez besoin de fourniture)

	Oui	Non
Pouvez-vous dresser une liste de chaque fourniture d'exploitation et de chaque article dont vous avez besoin ?		
Connaissez-vous la quantité, la qualité, les caractéristiques techniques et les gammes de prix nécessaires ?		
Connaissez-vous chaque fournisseur ?		
Connaissez-vous les prix offerts par chaque fournisseur ?		
Connaissez-vous les délais de livraison de chaque fournisseur ?		
Connaissez-vous les conditions de vente de chaque fournisseur ?		
Connaissez-vous les conditions de paiement de chaque fournisseur ?		
Y a-t-il un risque de pénurie d'une matière ou d'une marchandise essentielle ?		
Le prix offert vous permettra-t-il d'obtenir une marge convenable ?		

**Divers**

Quels sont les principaux risques liés à votre produit/service ?

---

---

---

Comment pouvez-vous réduire l'un ou l'autre de ces principaux risques ?

---

---

---

Quels sont les risques qui échappent à votre contrôle ?

---

---

Ces risques peuvent-ils vous mener à la faillite ?

---

---

---

Faisabilité

Quels sont les points importants qui restent à régler selon vous en ce qui concerne votre projet ?

---

---

---

Après de qui/quelle structure pouvez-vous trouver les données supplémentaires dont vous avez besoin ?

---

---

Comment pourriez-vous obtenir les compétences supplémentaires en gestion dont vous pourriez avoir besoin ?

---

---

**MERCI DE JOINDRE VOTRE CV A CE QUESTIONNAIRE**